



Funds Marriage 株式会社

〒107-0052
東京都港区赤坂 4-7-14
赤坂進興ビル 4F
TEL 03-3585-2333 / FAX 03-3560-1116



Company data

代表取締役社長

小口 裕太

長野県諏訪市出身。中央大学卒業後、フィンテックグローバル(株)に就職し、不動産の証券化や投資銀行業務を経験。その後、東京エスピーシーマネジメント(株)に転職し、会計税務業務を経験する。仕事を通じて築いた人脈を基に、2009年12月に起業した。

Personal data



信頼で繋がる人脈のネットワーク 最善のファンド組成をご提案

辺見 御社ではどのようなお仕事をなさっているんですか。

小口 前職がストラクチャードファイナンスといって、クライアント企業の資産や事業を裏付けに金融機関や投資家から資金調達を行う仕組みづくりの事業でした。その経験を活かして、現在はファンドビジネスを主業務としています。

辺見 難しそうなお仕事ですね…。

小口 ファンドビジネスは不動産・金融・会計・法律、全てに通じていなければできない仕事ですからね。知識では及ばない問題は、仕事を通じて築いた人脈の助けを借りて解決してきました。彼らとの繋がりがあれば、ファンドビジネスにさらなる広がりを持たせることができるのではと思います、起業したのです。

辺見 頼もしい仲間がついているのです

ね。お仕事で最も大切にされているのはどのような点ですか。

小口 クライアントが今はどのような状況にあって、何をどう解決したいのかを引き出すことです。例えば1つの資産に対して、売らずに保有し続けたほうがメリットになるのか、それともすぐに売ったほうがいいのかは案件によって全く異なります。なるべく正確な状況を掴むことによって、最善の手段をとることができるんです。しかし、そのためには経営状況という企業にとって最もデリケートな話題に触れなければいけません。経営者や幹部クラスの方々に信頼して頂かなくては預けて頂けない話題なので、メールや電話ではなく直接お会いして、密にコミュニケーションをとっています。

辺見 高いコミュニケーション能力も要

求されるお仕事なんですね。

小口 クライアントからの依頼を受け、複数の企業の利害関係をまとめて資金調達のスキームをつくるのが我々の仕事です。調整役として各企業の担当者様と信頼関係を築くことも重要なので、必然的にプライベートにまで及ぶ深いお付き合いとなる方が増えるんです。そこから、今に至る人脈が広がりました。

辺見 “ファンド”という、合理的かつ現実的な職業というイメージだったのですが、社長はすごく親しみやすく、人に恵まれてきた理由が分かります。

小口 私はこの仕事をクリエイティブな性質を持った仕事だと思っているんです。形として残る物じゃないですけど、人と繋がってネットワークをつくるのがすごく楽しい。その先に仕事があるといった感覚です。今はまだ企業としての土台固めをしている段階ですが、急がず焦らず、まずはもっと多くの方々と末長くお付き合い頂ける関係を結んでいくことを大事にしたいと思います。そうして皆様にも楽しんで頂ける、当社なりのファンドビジネスを形成していきたいですね。



Guest Comment

辺見 マリ (歌手)

「馬鹿正直なのが僕のスタイル」という小口社長。見栄をはらず、嘘をつかず、分からないことがあれば持ち帰ってでも正しいことを調べるというその誠実さに好感を持つ人も多いでしょう。これからも人として企業としてさらに成長される小口社長の将来を楽しみにしています。